

Valter Conca

M&A and Restructuring

VALTER.CONCA@SDABOCCONI.IT

Via Bocconi 8, room 405

Tel. +39 02 5836.6404 Fax. 02-5836.6893

Curriculum Vitae

Valter Conca è Professore Associato del Dipartimento di Management e Technology dell'Università Bocconi, dove insegna nei corsi CLEAM di "Economia Aziendale e Gestione delle Imprese" (Laurea triennale) e di "Management delle Acquisizioni" (Laurea Magistrale).

Presso SDA Bocconi, è dal 2005 Direttore del Laboratorio Pe & Finanza per la Crescita. È stato Direttore dello Sviluppo Risorse e membro del Comitato di Direzione delle scuola, Direttore dell'Executive Master Corporate Finance and Banking. Ha progettato e coordinato numerosi corsi di Corporate Finance e di General Management. Ha svolto una intensa attività di ricerca e di formazione professionale presso gruppi industriali, società finanziarie, associazioni industriali e primari investitori istituzionali.

Le sue ricerche hanno spaziato da contesti di pianificazione strategica a temi di finanza aziendale, di valutazioni d'azienda e di determinazione dei prezzi relativi alle transazioni sul mercato. Di recente ha concentrato l'attenzione sui processi di acquisizione dalla fase di valutazione strategica, alla negoziazione, all'integrazione post-merger; ha svolto ricerche su temi di ristrutturazione aziendale e sui problemi legati all'avvio del mercato dei NPLs.

Autore di numerosi saggi e articoli che riguardano i temi da lui trattati. I suoi lavori sono stati pubblicati su importanti journal quali *Long Range Planning*, *Economia & Management*, *Bancaria Editrice*, *Economia e Politica industriale*, *Rivista dei Dottori Commercialisti*. Ha vinto tre borse di studio (IFI, CEE, Assolombarda). Come docente è stato premiato con quattro SDA Award: "Progetto Classroom of the future" (1993), il miglior "Caso dell'anno" (2006), il miglior "Progetto di Ricerca" nel 2009 ed il migliore "Progetto di Ricerca per Visibilità" nel 2016. Ha occupato il ruolo di Consigliere di amministrazione in società quotate; svolge abituale attività di consulenza in progetti di acquisizione per la crescita di PMI famigliari e in valutazioni aziendali. CTU

del Tribunale di Milano. È stato Visiting Professor alla S.Gallen University e ha svolto docenza presso l'Università di Mosca, Samara e Novosibirsk. Collabora da tempo con la Rivista Economia & Management dove è responsabile di una rubrica su temi di private equity e di leverage buy-out. Coordina la ricerca e la gestione del database del Pe Lab & Finanza per la Crescita fornendo dati ed analisi sistematiche e continuative sui prezzi e sui valori di mercato delle operazioni di M&A e di Private Equity.

Valter ha conseguito la Laurea in Economia Aziendale *cum laude* presso l'Università Bocconi, un MBA Fellowship presso SDA Bocconi e il diploma ITP (International Teachers Programme) presso il CESA-HEC, è sposato con tre figli; alla lettura abbina un'attività sportiva amatoriale nello sci e nel golf.

Pubblicazioni

Libri

- Il mercato dei NPLS (in corso di pubblicazione)
- Le acquisizioni. Valutare e gestire i processi di crescita, EGEA, 2010
- Le acquisizioni. Il processo. Il mercato. I prezzi. EGEA I ed. 2001. - II edizione, 2005
- Fusioni e Acquisizioni, in Finanza d'azienda (Dall'occhio Salvi), Cap. 28, EGEA, 2004
- Gestione e competitività nelle società di factoring, EGEA, 1990

Articoli (principali ultimi 10 anni)

- (V. Conca, A. Danovi, L. Riva), Gli accordi di ristrutturazione dei debiti ex articolo 182 bis della Legge Fallimentare. Un'analisi empirica, *Economia & Management*, n. 4 2016
- (V. Conca, A. Danovi, L. Riva), Debt restructuring agreements in Italy. An empirical analysis of filing under article 182 bis of Italian Bankruptcy Law, *The 11th World Conference on Risk, Banking, Finance, Tokyo, 7 January, 2015*
- (V. Conca, E. Cairo), La crescita per acquisizioni aggregative: evidenze empiriche nel mercato italiano del private equity, *Economia & Management*, in corso di pubblicazione 2015
- (V. Conca, V. Riccardi), Modelli organizzativi dei General Partner nel private equity in Italia, *Economia Management*, n. 5 2014
- (V. Conca, R. Pisani), Private Equity: ruolo e politiche di investimento dei Limited Partner italiani, *Economia Management* n. 5, 2013
- (V. Conca, R. Cenciarini), Le acquisizioni in special situation, *Scritti in onore di V. Coda*, novembre 2010
- (V. Conca, V. Riccardi), La valutazione del rischio nel portafoglio del private equity. Ipotesi per un modello di Private Equity Risk Rating, *Economia Management*, n. 5, 2010
- (V. Conca, V. Riccardi), Credit crunch, contrazione della liquidità e LBO, *Economia Management*, n1, 2009
- (V. Conca, M. Pagani), Rilevare gli ascolti della Tv digitale. Tecniche e governance: un'indagine europea, in *Problemi dell'Informazione*, Ed. Il Mulino, settembre 2007
- Integrating Cross Border Acquisitions: A Process-oriented approach, *Long Range Planning*, 2007
- L'attività di merchant banking e lo sviluppo del private equity in Italia: alcune evidenze empiriche nell'ottica dell'impresa, *Bancaria Editrice*, febbraio 2007
- Il controllo europeo delle concentrazioni: il caso Piaggio. -Aprilia, *Economia Management*, gennaio-febbraio 2007
- I servizi di advisory a supporto delle operazioni di M & A : contenuti, attori e trend di mercato, in *L'investment banking in Italia* (a cura di V. Capizzi), *Bancaria Editrice*, febbraio 2007
- Private Equity e cambiamento degli assetti proprietari: evidenze empiriche del portafoglio delle partecipate, *Convegno AIDEA Finanza e Industria*, Roma 28 settembre 2006
- M&A trend in Italia, *IR Top*, Anno IV, n. 3, *Maggioli Editore*, settembre-ottobre 2005